



# WIR SUCHEN→ VERTRIEBSMITARBEITERIN/ ACCOUNT MANAGERIN B2B FÜR INNOVATIVES UNTERNEHMEN (WIEN/VOLLZEIT 38,5H)

ZIRP Insects entwickelt und vertreibt Lebensmittel mit und aus Insekten. Der Grund ist klar: Insekten sind gesundheitlich wertvoll und ihre Aufzucht schont unsere Umweltressourcen. ZIRP ist Marktführer in Österreich und sucht Unterstützung im weiteren Ausbau der B2B-Vertriebsaktivitäten. Du hast bereits Erfahrung im Vertrieb und gesunde und nachhaltige Ernährung sind dir ein Anliegen? Du findest es spannend einen neuen, stark wachsenden Zukunftsmarkt, im Aufbau zu begleiten?

## WAS ES BEI ZIRP ZU TUN GIBT?

- Zentrales Mitwirken am weiteren Wachstum mit innovativen Lebensmitteln für den EU-Markt
- Du beaufsichtigst die Umsetzung und Durchführung der B2B-Akquise und bewertest diese aus strategischer Perspektive – sowohl quantitativ als auch qualitativ.
- Vertriebsverantwortung für Deutschland, aber auch andere Europäische Zielmärkte
- Analyse von Kundenbedürfnissen und Beratung zu passendem Angebot
- Kaltakquise und Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Up- und Cross-Selling der umfassenden ZIRP Produktwelt
- Stetige Beobachtung des Marktes und Erkennen von Potentialen
- Eigenständige Koordination möglicher Kundenbesuche

## WEN WIR SUCHEN?

Wir freuen uns sehr über eine offene, motivierte und genaue Person, die mit Leidenschaft die weitere Expansion unseres Unternehmens maßgeblich begleitet:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb in einem ähnlichen Bereich (FMCG-, Lebensmittelindustrie)
- Hohe Eigenmotivation, gute Selbstorganisation und Leistungsbereitschaft im Verkauf
- Vernetztes Denken, Prozessverständnis
- kaufmännisch/wirtschaftliche Ausbildung
- Koordinations- und Organisationsgeschick sowie hohe Kommunikationsfähigkeit
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (Word, Excel, Power Point)
- Ein hohes Maß an Verlässlichkeit, Engagement und Teamorientierung
- Sicheres und professionelles Auftreten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil

## WAS WIR DIR BIETEN?

Starkes Wachstumsumfeld mit viel Sinn. Du möchtest Deine Vertriebserfahrung und Kompetenz in ein stark wachsendes und innovatives Food Startup einbringen und Dich maßgeblich am weiteren Wachstum des Unternehmens vor allem am Deutschen Markt einbringen. Wir bieten ein Brutto-Monatsgehalt laut Kollektivvertrag von € 1.981,00 für 38,5 Wochenstunden mit der Bereitschaft zur Überbezahlung je nach Qualifikation, zuzüglich Provisionen und ESOP-Modell.

Werde Teil eines spannenden Umfeldes aus vielen motivierten und innovativen Köpfen.

Schreib uns gerne eine Nachricht, mit Motivationsschreiben und Lebenslauf an:

[zirp@zirpinsects.com](mailto:zirp@zirpinsects.com)

## WIR FREUEN UNS AUF DICH!