



WIR SUCHEN→ SALES MANAGER*IN

(WIEN/38,5H - optional 20H)

ZIRP Insects entwickelt und vertreibt Lebensmittel mit und aus Insekten. Der Grund ist klar: Insekten sind gesundheitlich wertvoll und gelten als sehr nachhaltige hochwertige Proteinquelle. ZIRP ist Marktführer in Österreich und sucht Unterstützung im weiteren Ausbau der B2B Vertriebsaktivitäten. Du hast bereits Erfahrung im Vertrieb und gesunde und nachhaltige Ernährung sind dir ein Anliegen? Du findest es spannend einen stark wachsenden Zukunftsmarkt, im Aufbau zu begleiten? Dann bist du bei ZIRP genau richtig!

WAS ES BEI ZIRP ZU TUN GIBT?

- B2B Neukundenakquise - Verkauf von ZIRP Produkten (Österreich & Deutschland)
- Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur Neukundengewinnung
- Leadrecherche durchführen
- Koordinierung, Planung, Steuerung und Kontrolle mit CRM Pipedrive
- After-Sales Betreuung & Reporting

WEN WIR SUCHEN?

Wir freuen uns sehr über eine kommunikationsstarke, motivierte und genaue Person, die mit Leidenschaft die weitere Expansion unseres Unternehmens maßgeblich begleitet:

- Erste Erfahrungen im Bereich Sales (ideal Lebensmittelindustrie)
- Betriebswirtschaftliches Verständnis
- Starke Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Emotionale Intelligenz
- Eigeninitiative und Eigenverantwortung
- Präsentationsfähigkeit und ggf. auch Reisebereitschaft
- Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil

WAS WIR DIR BIETEN?

Wir bieten ein Brutto- Monatsgehalt laut Kollektivvertrag von € 2036 für 38,5 Wochenstunden mit der Bereitschaft zur Überbezahlung je nach Qualifikation, zuzüglich eines Bonus.

Außerdem:

- Junges, dynamisches Gründerteam
- Kreativer Arbeitsplatz
- Möglichkeit sich frei zu entfalten

Werde Teil eines spannenden Umfeldes aus motivierten und innovativen Köpfen. Schreib uns gerne eine Nachricht, mit Motivationsschreiben und Lebenslauf an:

zirp@zirpinsects.com

WIR FREUEN UNS AUF DICH!